

Come si gestisce la rivendita degli SMS?

In questo articolo spieghiamo brevemente come si puo' gestire la rivendita degli SMS

Acquistando un pacchetto di SMS si otterrà l'attivazione di un credito per l'invio di un certo numero di SMS.

Non appena riceveremo copia della ricevuta di pagamento attiveremo per Lei un account sul pannello di controllo <http://sms.natan.it>

Sul pannello di controllo degli SMS potrà inviare SMS/MMS singoli e multipli, utilizzando i crediti a sua disposizione.

Potrà inoltre:

- creare le sue sub-utenze ovvero gli account user/pass per i suoi clienti/utenti
- creare le sue offerte ovvero dei pacchetti di SMS personalizzati
- impostare liberamente le tariffe da applicare ai suoi utenti/clienti
- assegnare ai suoi clienti/utenti una quota del credito di SMS disponibile
- visualizzare le statistiche del credito disponibile e lo storico delle assegnazioni/vendite
- gestire sulla rubrica liste/gruppi di contatti da utilizzare per gli invii di SMS
- schedulare gli invii singoli/multipli ad orari e date prestabiliti
- personalizzare il logo ed i colori del Suo pannello di controllo degli SMS

Gli utenti che Lei creerà potranno inviare SMS accedendo al SUO Pannello di Controllo personalizzabile all'URL: **<http://sms.suosito.ext>**.

In tal modo si potrà rivendere il servizio in maniera del tutto "**trasparente**", senza far comparire Natan.it come fornitore.

Il puntamento di <http://sms.suosito.ext> è automatico per tutti i siti gestiti da Natan.it.

Per gli invii di SMS singoli o multipli effettuati A SUO NOME è infatti sufficiente accedere a <http://sms.natan.it>

Per la rivendita degli SMS possiamo offrire **sconti di rilievo per i rivenditori**, in particolare possiamo riservare uno **sconto del 10%** per acquisti di multipli di 10mila SMS (es. 20/30/40mila/etc).

Per effettuare richiedere un preventivo può inviare una email a assistenza@natan.it

I prezzi dei pacchetti di SMS sono estremamente competitivi, circa il 50% più bassi rispetto agli invii di SMS effettuati tramite gli operatori di telefonia mobile tradizionali.

Sul servizio SMS offriamo **assistenza tecnica**, oltre che **consulenza commerciale**.

Per qualsiasi altra informazione rimaniamo a completa disposizione.

Principali Vantaggi per i Rivenditori:

- Servizio SMS senza etichette ("whitelabel") progettato ed ottimizzato per la rivendita;
- Nessun costo di attivazione (esclusi ovviamente i pacchetti di SMS);
- Gestione completa, da parte del Rivenditore, degli account SMS;
- Personalizzazione dell'area di accesso destinata ai clienti <http://sms.tuodominio.ext>;
- Possibilità per il Cliente finale di spedire SMS in assoluta autonomia e gestire il proprio account accedendo alla propria area riservata;
- Gestione Listino Prezzi e Pacchetti SMS personalizzati per il Rivenditore;
- Assistenza tecnica e consulenza Commerciale ante e post vendita;